

EVOLUCIÓ I TENDÈNCIA

La indústria catalana de material i equipament elèctric, electrònic i òptic

Continuant amb la sèrie d'anàlisis de sectors, en aquest article analitzem el sector de material i equipament elèctric, electrònic i òptic. D'aquesta manera contribuïm a divulgar l'*Informe anual de l'empresa catalana* (Departament d'Economia i Finances de la Generalitat) i la *Memòria Econòmica de Catalunya* (Consell de Cambres de Catalunya).

ORIOL AMAT,
CATEDRÀTIC DE LA UPF,
ECONOMISTA I VICEPRESIDENT
DE L'ACCID



Les empreses catalanes generen el 35% de l'import net de la xifra de negocis del sector a Espanya

A l'igual que succeeix en molts altres subsectors industrials, el pes de Catalunya en el total estatal és molt important ja que les empreses catalanes generen al voltant del 35% de l'import net de la xifra de negocis del sector sobre el total d'Espanya.

Tal i com es pot comprovar a la figura, després de diversos anys de deteriorament dels resultats, les empreses del sector de materials i equipaments elèctrics, electrònics i òptics van registrar una gran millora en la majoria dels seus indicadors de síntesi l'any 2006, tal i com ja va succeir l'any 2005. L'any 2006 es va incrementar el nivell de producció (24,2%, en lloc del 7,7% de l'any 2005). Les taxes de rendibilitat varen augmentar de manera important. Així, la rendibilitat dels fons propis va pujar fins el 24,4% (més que el 21,4% de l'any 2005). La rendibilitat de l'actiu es va mantenir i el palanquejament va millorar substancialment, i per això va augmentar la rendibilitat dels fons propis.

La rendibilitat de l'actiu va ser del 15% (l'any 2005 va ser de 15,2%). Això es el resultat de l'evolució favorable de despeses com les de personal. En canvi les despeses financeres

varen evolucionar negativament, ja que varen augmentar. Les despeses de personal, varen disminuir lleugerament en relació amb el valor afegit, i per tant, la productivitat laboral va millorar. En conjunt, la contenció de les despeses va suposar una millora del resultat net.

La rotació de l'actiu va tenir resultats desiguals, ja que mentre que la rotació de l'actiu immobilitzat va millorar lleugerament, la rotació de l'actiu circulant va augmentar més.

L'elevat palanquejament de l'11,4 (que en el 2005 va ser de 11,6) també ha estat significatiu i, per tant, el deute és rendible a l'igual que en anys anteriors.

Amb l'augment del resultat, l'autofinançament ha fet augmentar els fons i això ha repercutit en el finançament de les inversions.

En síntesi, el 2006 suposa un manteniment de la millora de diferents indicadors d'aquest sector que conviden a fer una lectura optimista de les seves perspectives. Cal destacar l'augment del nivell d'activitat i també la rendibilitat. Altres aspectes positius són l'elevat palanquejament i l'augment de l'eficiència de les despeses de personal.

En línia amb el que està passant al conjunt de l'economia, en els anys 2007 i 2008, encara que no disposem de les dades que permetrien verificar-ho, tot fa pensar que els nivells d'activitat s'han començat a reduir, el que comportarà una major desaceleració dels resultats. Per altra banda, també es previsible que els nivells de morositat augmentin i les despeses financeres també. Tot plegat pot comportar una reducció dels beneficis i més tensions financeres.

Aquesta situació podrà ser superada més fàcilment per les empreses que tinguin estructures patrimonials més sòlides i més capacitat per a generar beneficis. El primer significa estar ben capitalitzat i, per tant, tenir un nivell baix d'endeutament. Aquest sector ha tingut bons nivells d'autofinançament

en els anys anteriors, i hauria d'estar en una bona posició per superar el període de recessió en què estem actualment. Per altra banda, els bons nivells de beneficis assolits fins l'any 2006 haurien d'afavorir que les empreses del sector apostin

fortament per la innovació i així mantenir un bon nivell de competitivitat amb polítiques adequades de qualitat i costos baixos. En definitiva, així com en d'altres sectors de l'economia el punt de partida en l'inici de la crisi era més feble, en

aquest sector es donen unes condicions òptimes per a aprofitar la recessió i adequar les estructures a les necessitats dels propers anys i simultàniament introduir millores en el model de negoci i apostar pels models d'excel·lència.



LA INDÚSTRIA CATALANA DE MATERIAL I EQUIPAMENT ELÈCTRIC I ELECTRÒNIC

Estructura del balanç i compte de resultats

	2002	2003	2004	2005	2006
Nombre d'empreses de la mostra	53	55	58	54	49
1. Partides del compte de resultats (percentatge de variació anual)					
Valor de la producció	6,0	0,9	2,2	7,7	24,2
=Resultat net total	-32,2	2,2	-73,6	-141,5	6,3
=Autofinançament	-4,9	-8,0	-38,3	65,7	32,9

2. Estructura del compte resultats (producció o venda = 100)

=Valor afegit brut al cost de factors	19,3	18,8	18,6	16,1	14,5
-Despeses de personal	11,8	11,8	12,1	10,8	8,3
-Amortitzacions i provisions de tràfic	2,4	2,2	2,6	1,7	2,2
+Ingressos financers	0,5	0,5	0,4	0,7	0,7
-Despeses financeres	0,9	0,8	0,6	0,5	0,7
+/-Altres resultats	-1,1	-1,0	-0,2	-0,4	-1,0
-Impost sobre beneficis	1,5	1,3	1,1	1,0	1,0
=Resultat total	2,1	2,2	0,5	2,4	1,9

3. Ràtios economicofinanceres

Resultat ordinari net / Fons propis	23,4	22,7	21,0	21,4	24,4
Resultat ordinari abans d'interessos / Total Actiu net	14,8	14,6	14,1	15,2	15,0
Palanquejament	10,3	10,2	10,0	11,6	11,4
Valor de la producció / Actiu net de l'explotació (voltes)	4,5	4,5	4,7	4,8	5,8
Valor de la producció / Actiu circulant net de l'explotació (voltes)	8,5	8,8	9,5	8,7	10,0
Actiu immobilitzat net / Finançament permanent	70,8	70,5	71,9	60,9	70,4
Autofinançament / Fons propis	21,5	20,4	13,7	24,1	25,4

Font: Central de Balanços del Banc d'Espanya